



DOUBLE AWARD WINNING CYBER SECURITY AND DATA CENTRE PROVIDER

MTI.COM

Position: Junior Sales Representative (m/w/d)
Team: Account Management
Location: München oder Stuttgart oder Wiesbaden - Hybrid

The Role

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen motivierten Junior Sales Representative (m/w/d). In dieser Rolle unterstützt du unser Vertriebsteam sowohl operativ als auch vertriebsnah und begleitest Kunden sowie interne Prozesse entlang des gesamten Sales Cycles. Dabei arbeitest du eng mit Vertrieb, Kunden, Herstellern und internen Fachbereichen zusammen und trägst zu einer professionellen Customer Experience sowie einem effizienten Vertriebsprozess bei. Du unterstützt unser Vertriebsteam dabei, Kunden professionell zu betreuen, Prozesse effizient zu gestalten und nachhaltige Vertriebsserfolge zu erzielen.

Key Areas of Responsibility

- Unterstützung des Vertriebsteams im Tagesgeschäft sowie bei der Umsetzung vertrieblicher Aktivitäten
 - Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Unterstützung im gesamten Angebots- und Auftragsprozess
 - Pflege, Aktualisierung und Dokumentation von Kunden-, Vertriebs- und Projektdaten in den eingesetzten Systemen
 - Unterstützung bei der Qualifizierung und Bearbeitung von Vertriebschancen
 - Betreuung und Entwicklung bestehender Kundenkontakte sowie aktive Ansprache potenzieller Neukunden
 - Enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen und externen Partnern zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe
 - Unterstützung bei Ausschreibungen, Kundenanfragen und vertriebsrelevanten Projekten
 - Koordination und Nachverfolgung offener Themen sowie Sicherstellung einer hohen Datenqualität
 - Erstellung von Auswertungen, Reports und vertriebsrelevanten Analysen
 - Unterstützung bei administrativen und organisatorischen Aufgaben innerhalb des Vertriebs
-



DOUBLE AWARD WINNING CYBER SECURITY AND DATA CENTRE PROVIDER

MTI.COM

Personal Profile

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium mit wirtschaftlichem Schwerpunkt
- Erste praktische Erfahrungen im Vertrieb, Vertriebsinnendienst, Customer Support oder einer vergleichbaren Funktion sind von Vorteil
- Strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise sowie ein gutes Organisationsvermögen
- Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Kunden und internen Ansprechpartnern
- Eigeninitiative sowie eine lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit gängigen Office-Anwendungen und digitalen Tools
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse

Benefits

- 30 Tage Urlaub
- Moderne Ausstattung (Laptop, Smartphone)
- Regelmäßige produktspezifische Herstellerschulungen und Zertifizierungen – berufliche und persönliche Weiterentwicklung als zentraler Aspekt unserer Unternehmenskultur
- Betriebliche Altersvorsorge
- Gruppenunfallversicherung
- Interessante Aufgaben in einem Team, in dem jeder seine Arbeit mit Begeisterung angeht und in dem der Beitrag jedes Einzelnen zu den Unternehmenszielen klar erkennbar ist
- Ein motivierendes Arbeitsumfeld mit ausgewiesenen Experten auf ihrem Gebiet
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungsfindung

About MTI

MTI hat sich als bundesweit agierendes IT-Systemhaus seit über 35 Jahren auf Datacenter-Infrastrukturen und -Lösungen, Online-Storage und Backup und Archivierung, IT-Management, Cloud Services und Cyber Security spezialisiert. Unser Kundenkreis reicht von mittelständischen Unternehmen bis hin zu internationalen Großunternehmen. MTI stellt Lösungen und Services auf allen Kontinenten bereit. In Deutschland betreuen wir unsere



DOUBLE AWARD WINNING CYBER SECURITY AND DATA CENTRE PROVIDER

MTI.COM

Kunden über die Standorte Wiesbaden und München sowie über unsere bundesweiten Service-Stützpunkte. Zur MTI Group mit insgesamt ca. 200 Mitarbeitern gehören ebenso Niederlassungen in Großbritannien und Frankreich. MTI ist Teil des weltweiten Ricoh-Konzerns.

Jetzt bewerben!

Wenn Du Deine Karriere im Bereich Vertrieb starten möchtest, moderne Technologien Dich begeistern und Du gemeinsam mit erfahrenen Experten wachsen möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung per E-Mail an: HR@mti.com Ansprechpartnerin: Frau Sandra Cournoyer, Human Resources Manager Europe Weitere Informationen unter: <https://de.mti.com/>