



Seit über 35 Jahren ist MTI als Experte für die Bereitstellung von Lösungen und Services für die IT-Infrastruktur bekannt und genießt das Vertrauen von über 1.800 Kunden in der EMEA-Region. Mehr als 2.600 Installationen werden von MTI erfolgreich unterstützt. Von Deutschland, Großbritannien und Frankreich aus stellt MTI Rechenzentrums-, Cloud-Speicher-, Virtualisierungs- und IT-Sicherheitslösungen sowie Services für Unternehmen jedweder Größenordnung in den verschiedensten Branchensegmenten bereit.

Wir suchen ab sofort für unser Sales Team in Deutschland einen/eine:

Account Manager – Region Mitte Süd-West (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Strategischer Aufbau und Pflege von Kunden- und Herstellerkontakten
- Ausbau von bestehenden Kunden durch Up- and Cross-Selling
- Erstellung von Angeboten, Durchführung von Vertragsverhandlungen sowie Präsentationen auf Kundenseite
- Enge Zusammenarbeit mit dem Presales, lokalem Service und Herstellern
- Neue Potentiale erkennen mit dem Ziel Kunden zu akquirieren
- Erstellung von Business Plänen bei strategischen Accounts als auch eigenverantwortliche Weiterentwicklung von Kundenpotentialen

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium vorzugsweise im IT-Bereich und haben mindestens 5 Jahre Erfahrung im IT-Vertrieb
- Wertlegend auf eine ganzheitliche Betreuung sind sie in der Lage langfristige Beziehungen aufzubauen und zu pflegen
- Sie besitzen unter anderem umfangreiche Erfahrung im Bereich Datacenter (Storage, Backup und Archive)
- Sie verfügen über ein persönliches Netzwerk bei Kunden und Lieferanten welches Sie in den letzten Jahren aufgebaut haben
- Sie kennen das aktuelle Markt- und Branchengeschehen sowie die technologischen Entwicklungen und beobachten dieses fortwährend
- Sie erkennen Kundenbedürfnisse und arbeiten sehr zielorientiert
- Teamgeist, Ehrgeiz, Motivation und ein hohes Maß an Eigenständigkeit sind für Sie selbstverständlich
- Ihre Deutschkenntnisse sind in Wort und Schrift hervorragend. Gute Englischkenntnisse sind erforderlich

Reisetätigkeit:

Im Rahmen der zugewiesenen Kunden und Prospects sind Reisetätigkeiten Bestandteil der Position, hierbei liegt der Fokus auf intensive Betreuung. Im Vertretungsfall kann die Reisetätigkeit deutschlandweit ausgeweitet werden.

Wir bieten Ihnen:

- Eine individuell auf Sie zugeschnittene Einarbeitung
- Regelmäßige Weiterbildung, speziell produktspezifische Hersteller-Trainings
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten
- Altersvorsorge (Betriebsrente) und Gruppenunfallversicherung
- Firmenwagen
- Flache Hierarchien
- Die Arbeit in einem motivierten Team
- Die Zusammenarbeit mit unseren internationalen Kunden
- Ein angenehmes Betriebsklima
- Die Möglichkeit von zu Hause zu arbeiten (Homeoffice)
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Unternehmen sowie zukunftssicheren Markt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung per E-Mail an: HR@mti.com MTI Technology GmbH, Frau Sandra Cournoyer, Human Resources Manager Europe, Borsigstraße 36, 65205 Wiesbaden, www.de.mti.com